



Podcast Freelancers

WERKEN ALS FREELANCER?

HOE STARTEN MET OUTSOURCEN AAN EEN FREELANCER?



Informatieve & inspirerende podcast

- ▶ VOOR freelancers
- ▶ maar ook om geïnspireerd te worden om taken/opdrachten te outsourcen, te delegeren à 1 of meerdere freelancers
- ▶ Want mijn motto, als je me al langer volgt heb je het me al zeker horen zeggen, is “doe enkel waar je gelukkig van word en delegeer de rest”
- ▶ Maar hoe begin je daar nu aan?



1. Definitie

- ▶ Freelancers zijn **VOLBLOED ondernemers/zelfstandigen** die
 - ▶ Graag autonoom werken
 - ▶ Flexibel willen werken
 - ▶ Hier zeer bewust voor kiezen
- ▶ Freelancers zijn terug te vinden **in alle takken van onze economie:**
 - ▶ Consultants, grafisch vormgever, vertaler, copywriter, fotograaf, informatici, coach of administratieve wonders ;-)
- ▶ Freelancers verlenen **zakelijke diensten, voornamelijk B2B**, op basis van tijdelijke opdrachten of contracten
- ▶ Om schijnzelfstandigheid tegen te gaan werken ze voor **verschillende opdrachtgevers**, die elkaar opvolgen of die gecombineerd worden.
- ▶ **WIST JE DAT** het aantal freelancers al 6 jaar op rij gemiddeld met 5% stijgt???

2. Profiel van de freelancers

- ▶ **Geslacht:** 75% man, 25% vrouw
- ▶ **Leeftijd:**
 - ▶ 41% > 55 jaar (lees: veel expertise!)
 - ▶ 51% tss 35 en 54 jaar
 - ▶ 8% tss 25 en 34 jaar
- ▶ **Diploma:** 51% master of doctoraat, 30% bachelor = 8 op 10 lang geschoold
- ▶ **Statuut:** 89% werkt in hoofdberoep als freelancer = zeer dedicated
- ▶ 19% is > 20 jaar freelancer, 25% tss 5 en 20jaar actief, 41% is max 5 jaar bezig, (9% = 2 jaar bezig, 6% 1 jaar)

- ▶ **WIST JE DAT:** voor de Corona werkte slechts 23% van thuis uit, en 65% bij de klant, dus je mag wel degelijk vragen dat jouw freelancer zijn uren bij jou op kantoor/ co-working space komt presteren! (sinds Corona zijn deze cijfers natuurlijk omgekeerd: 67% van thuis uit, 23% op kantoor vd opdrachtgever)

3. (soort) Opdrachten

- ▶ Wat zijn nu de taken/opdrachten die je kan delegeren à een freelancer?
 - ▶ 38% vd freelancers werkt à technische of ICT-opdrachten
 - ▶ 30% als consultant (id marketing, HR, accounting of financiële sector)
 - ▶ 14% werkt à intellectuele opdrachten (admin, copywriting, vertaler/tolk, vormgeving)
 - ▶ 5% creatieve opdrachten (mode, fotografie, video, acteurs, muziek, ...)
 - ▶ 4% organisatie (events, catering, ...)
 - ▶ 3% zorg & welzijn

Waarom kiezen freelancers voor een bepaalde opdracht?

- ▶ Voor 75% past de opdracht naadloos bij de kennis, kunde en ervaring vd freelancer
- ▶ Voor 55% is de opdracht uitdagend
- ▶ Voor 38% is de flexibiliteit belangrijk (zelf bepalen waar & wanneer)
- ▶ Voor 34% versterkt een opdracht de reputatie & zichtbaarheid op de markt (win-win!)
- ▶ 30% kiest vr de autonomie
- ▶ 28% kiest de opdracht omdat er kans is op een vervolgoopdracht
- ▶ 24% kiest omdat er langdurige financiële zekerheid mee gemoeid is
- ▶ 24% kiest vr deze opdracht omdat het een aanwinst is op hun CV of klantenportefeuille

4. Financiën

- ▶ Een Freelancer werkt gemiddeld 44h per week
- ▶ Gemiddeld is daar “slechts” 35h van factureerbaar (eigen admin, marketing, sales, ...)
- ▶ Tarief verschilt naargelang de soort opdrachten:
 - ▶ Consulting is minstens 71€ per uur
 - ▶ 70% vd intellectuele opdrachten bedragen max 70€ per uur
 - ▶ De technische en de ICT-opdrachten bedragen gemiddeld 67€ per uur
- ▶ Corona heeft geen impact gehad op deze prijzen
- ▶ Wel geven 22% vd freelancers aan maar net rond te komen met hun inkomen en 18% geeft aan te weinig te verdienen en heeft financiële moeilijkheden

- ▶ WAAR WACHTEN JULLIE NOG OP OM TE OUTSOURCEN / TE DELEGEREN?!

Binnenkort Launch: mini-cursus Freelancers

- ▶ Op de dag van de Freelancer werd ik door Unizo gevraagd om te getuigen als expert.
- ▶ Het was een online event, net voor de 2^{de} lockdown en mijn LinkedIn inbox ontplofte die dag met mensen die mijn inbreng die dag SUPER waardevol vonden.
- ▶ Mijn tips & tricks hebben we in filmpjes gegoten aangevuld met een werkboek.
- ▶ Verschillende modules:
 - ▶ Waar vind ik, als freelancer, meer/betere opdrachten die bij mij passen?
 - ▶ Waar vind ik, als opdrachtgever, die witte raaf? Die freelancer die past bij mijn bedrijf?
 - ▶ Onderdeel over netwerken
 - ▶ Onderdeel over je website en je social media voor freelancers
 - ▶ Onderdeel over het al dan niet samenwerken met intermediaire platformen als freelancer
 - ▶ Hoe zit het met die online matchingplatformen? Moet je daar je job als opdrachtgever zetten? Moet je daar als Freelancer een profiel aanmaken?
- ▶ Ben je geïnteresseerd? Hou dan zeker mijn socials in de gaten! Of schrijf je al in op mijn email-lijst, zodat ik je kan verwittigen als de cursus LIVE staat. <https://andless35290.activehosted.com/f/9>